

КРУПНЕЙШЕЕ СОБЫТИЕ РОЗНИЧНОЙ ИНДУСТРИИ В ЕВРАЗИИ. ЕЖЕГОДНО.

ОПЕРЕЖАЯ ПЕРЕМЕНЫ!

ВРЕМЯ, КОГДА СИЛЬНЫЙ СТАНОВИТСЯ СИЛЬНЕЕ!

Люди, решения, технологии и новые возможности!

КЛЮЧЕВЫЕ СОБЫТИЯ 19-го МЕЖДУНАРОДНОГО КОНВЕНТА МИР ТОРГОВЛИ:

- ✓ Конгресс Евразийской торговли
- ✓ Выставка Мир торговли
- ✓ Закупочный центр Мир торговли
- ✓ Премия Eurasian Suppliers Awards 2024
- ✓ Заключительный коктейль
- ✓ Экскурсия в торговые сети Алматы

АУДИТОРИЯ КОНВЕНТА МИР ТОРГОВЛИ - 1 000 топ-менеджеров лучших компаний вместе!

- Торговые сети и магазины
- Мульти и монобрендовые компании
- Девелоперы, владельцы торговой коммерческой недвижимости
- Производители, поставщики и дистрибуторы товаров и услуг для ритейла
- Вендоры и поставщики решений для ритейл-бизнеса
- Финансовые и логистические компании
- Власть и СМИ

КОНВЕНТ МИР ТОРГОВЛИ – ежегодное и значимое отраслевое событие в Евразии, где встречаются более 1000 ключевых игроков: главы компаний и первые руководители розничной индустрии, товарного производства, импортеры и дистрибуторы FMCG - для переговоров, обсуждения ситуации на рынке, поиска новых решений и заключения СДЕЛОК!

ВЫ ЖЕЛАЕТЕ ПРИСОЕДИНИТЬСЯ К СОСТАВУ ВЫСТУПАЮЩИХ ДЕЛОВОЙ ПРОГРАММЫ?

Напишите Елене Саргалдаковой на elena@eximexpo.kz или

Mob/WhatsApp/Telegram + 7 777 125 11 11

КОНГРЕСС ЕВРАЗИЙСКОЙ ТОРГОВЛИ — это качественная деловая программа, основанная на глубоком анализе, мнении рынка и требованиях времени.

Только ДИАЛОГ первых лиц бизнеса, самые актуальные вопросы отрасли в сессиях Конгресса! Круглые столы, специальные сессии, эксклюзивные интервью с лучшими практиками отрасли.



ВСТРЕЧИ! ДИАЛОГИ! СПОРЫ! ИСТИНА!

УНИКАЛЬНЫЙ СОСТАВ СПИКЕРОВ – лидеры рынка Казахстана и стран зарубежья.

Лучшие бизнесмены отрасли, основатели и владельцы известных компаний,

ЛУЧШИЕ ИЗ ЛУЧШИХ!

МЕГА АНАЛИТИКА — традиционный блок деловой программы **КОНГРЕССА ЕВРАЗИЙСКОЙ ТОРГОВЛИ.** Лучшие исследовательские компании готовят эксклюзивно для **КОНВЕНТА** самые правильные и реальные цифры рынка, нужные для вашего бизнеса. Информация доступна только для участников **КОНВЕНТА**, не публикуется в СМИ.

ПРОГРАММНЫЙ КОМИТЕТ КОНВЕНТА МИР ТОРГОВЛИ 2024



Елена
Саргалдакова
Основатель
проектов
Мир торговли



Иван Федяков
Основатель и
генеральный
директор
INFOLine



Сооснователь, СЕО/ СРО Альянса региональных ритейлеров

Сергей Леонов



Асет Айтбаев Управляющий директор Департамента торговли НПП РК Атамекен



КалмыковУправляющий
Trade Help

Андрей



Михаил Гусманов Основатель и генеральный директор NLT Trade

Организатор Конвента Мир торговли - EXIM EXPO — Международный оператор деловых мероприятий розничной индустрии в странах Евразии. 10 лет на рынке. 300 ритейл-партнеров из разных стран.

Генеральный Партнер деловой программы Конгресса Евразийской торговли – компания INFOLine.

Информационно — аналитическое агентство INFOLine было создано в 1999 году в России для оказания услуг в сфере b2b. В портфель отраслевых продуктов агентства входят мониторинги, обзоры, заказные и инициативные исследования. За годы работы команда INFOLine накопила высокие компетенции, позволяющие ей регулярно выпускать широкую линейку информационных и аналитических продуктов по экономике России, Казахстана, Узбекистана, Беларуси и других стран постсоветского пространства. В 2022 году группа компаний INFOLine открыла собственный международный офис в Казахстане, включив в свой контур TOO INFOLine-Analytics.

Соорганизаторы Конвента Мир торговли: НПП РК Атамекен, международная компания NLT Trade, консалтинговые компании Trade Help и Retail Analytics и другие партнеры.

Официальный сайт https://eximexpo.kz/

ПРОГРАММА 19-ГО КОНГРЕССА ЕВРАЗИЙСКОЙ ТОРГОВЛИ

НА КОНВЕНТЕ МИР ТОРГОВЛИ WORLD OF TRADE 2024

6 июня. Первый день.

0.00	Регистрация участников Конвента Мир торговли. WELCOME COFFEE
9-00 Фойе зала	гетистрация участников конвента імир торговли. W ELCOME COFFEE
Герей-хан	Вход только для зарегистрированных участников.
терен жан	Регистрация должна быть подтверждена Оргкомитетом Конвента Мир торговли.
	Terrorpadar densitie estas neglisepridente estas neuscristian interessina
	Заявку на участие можно заполнить на сайте https://eximexpo.kz/konvent-mir-torgovli/ .
9-00/18-00	Работа выставки в залах экспозиции Конвента Мир торговли.
10-00/10-10	ОФИЦИАЛЬНОЕ ОТКРЫТИЕ
Зал Герей	Приветствие организаторов и почетных гостей.
Хан	привететвие организаторов и почетных гостеи.
Zun	Специальный гость 19-го Конвента Мир торговли - Бижанова Айжан Адиловна, первый
	вице-министр торговли и интеграции РК.
10-10/10-30	МЕГА АНАЛИТИКА 2024: ПОКУПАТЕЛЬ. РЫНОК. БИЗНЕС
Зал Герей	Аналитическая сессия
Хан	
	Силами лучших аналитиков стран Евразии мы объединяем данные всех основных источников
	информации для бизнеса в ежегодный официальный отчет Конвента с эксклюзивной
	информацией.
	Vanaytanyatyura nyuura naayuuyay tangangu Hayutnagu yay Aayu, nayutuu tangany waatay Hayuya
	Характеристика рынка розничной торговли Центральной Азии, рейтинг торговых сетей. Данные опросов СЕО производителей и розничных сетей, изменения в поведении покупателей,
	динамика развития категорий товаров и многое другое.
	дінамика развитня категории товаров и многое другое.
	Исследования готовят известные международные компании.
	Модератор: Иван Федяков, основатель и генеральный директор INFOLine, Россия
	Приглашены к диалогу:
	• Иван Федяков, основатель и генеральный директор INFOLine, Россия
	• Лейла Мусатаева, директор по работе с розничными сетями, NielsenIQ Kazakhstan,
	Казахстан
	(!) Информация доступна только для участников КОНВЕНТА, не публикуется в СМИ.
	(.) Himpopmann doctylina twibko diin y factinikob Kotibeli i A, ne nywinkyettä B Civili.
10-30/10-55	ПЕРСПЕКТИВЫ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ РЫНКОВ ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ 2024-2027гг.
Зал Герей	Эксклюзивная встреча. Открытое интервью с приглашенным гостем Конвента.
Хан	
	Анализ текущего состояния потребительского рынка Центральной Азии, где Виталий
	Подольский, опытный финансовый директор и международный консультант, сравнит его с
	рынками Европы, России и других стран. В ходе дискуссии будут рассмотрены ключевые
	возможности и риски торговых сетей, дистрибьютеров и производителей, связанные с этим
	динамично развивающимся регионом. Какие секторы могут продемонстрировать наибольший

потенциал для роста и какие стратегии могут быть наиболее эффективны для компаний, стремящихся укрепить своё присутствие на этом рынке.

Гость сессии: Виталий Подольский

Партнер, Chesterfield Fund, глобальный фонд инвестиций высоких технологий с 20+ лет опытом работы в ведущих публичных и частных советов директоров в США, Европе и СНГ.

Подтвержденный Директор (CDir), высшая сертификация The UK Institute of Directors (Великобритания). Победитель XIV главной номинации Национальной Премии «Независимый Директор Года России - 2019», лауреат рейтинга «50 Лучших Директоров России» (2012 - 2020)

Преподаватель, программы «Финансы и Стратегия», DBA (Doctor of Business Administration), «Лидеры Трансформации» РАНХиГС и «Корпоративное Управление» Академии АНД

Модератор: Иван Федяков, основатель и генеральный директор INFOLine, Россия.

11–00/12–20 Зал Герей Хан

ОПЕРЕЖАЯ ПЕРЕМЕНЫ! БУДУЩЕЕ ГМСС РИТЕЙЛА ЕВРАЗИИ

Пленарная сессия с визионерами розничной индустрии Евразии

Первые лица розничной индустрии из стран Евразии представят Конвенту свое видение ситуации на рынке, риски и возможности, создаваемые экономикой и геополитикой. Наши главные вопросы:

- что будет с рынком и бизнесом дальше?
- как стать сильнее в перспективе трех лет?
- какие новые возможности сегодня у всех участников рынка?

Модератор: Иван Федяков, основатель и генеральный директор INFOLine, Россия.

Приглашены к диалогу:

- Денис Гайворонский, генеральный директор, КД «Куликовский», сеть «Куликовский», Кыргызстан, Казахстан и Россия
- Сергей Леонов, сооснователь, СЕО/ СРО Альянса региональных ритейлеров, Россия
- Александр Муравьев, коммерческий директор, торговая сеть Magnum Cash&Carry, Казахстан

12-30/13-30 Зал Герей Хан

ТЕХНОЛОГИИ В РИТЕЙЛЕ, АКТУАЛЬНЫЕ СЕГОДНЯ

Сессия блиц-презентаций партнеров Конвента Мир торговли

Во что инвестировать торговому бизнесу сейчас, чтобы не отстать от конкурентов? Что обеспечит превосходство в будущем? На чем можно серьезно экономить сегодня:

- (а) какие возможности по экономии на персонале, эксплуатации и оптимизации процессов открывают новые технологии?
- (б) на какие услуги, оборудование и расходные материалы падает цена на рынке?

Какие риски несут участники рынка, какие возможности открываются?

Модератор: Сергей Леонов, сооснователь, СЕО/ СРО Альянса региональных ритейлеров, Россия

12-30 – 12-40 Правила освещения Алкоголя

Спикер - Михаил Гусманов, основатель международной компании NLT Trade KZ, международный эксперт-практик в области профессионального торгового освещения, Россия, Казахстан, Узбекистан

Ключевые темы доклада:

Мифы и предрассудки в освещении алкоголя ✓ Технические характеристики светильников ✓ Типовые ошибки в освещении алкогольных отделов ✓ Основные подходы и рекомендации к освещению стеллажей с вином, водкой, пивом и ✓ Основные технологии освещения холодильных горок, охлаждаемых шкафов (элитка) и стеллажей ✓ Кейсы, реализованные проекты 12-45 – 12-55 Цифровые помощники в ритейле: операции магазинов и коммерческая аналитика Спикер – Илья Денисов, эксперт по роботизации аналитики в ритейле, руководитель практики BI Infovizion, Россия Ключевые темы доклада: ✓ Этапы развития компаний-ритейлеров. Почему цифровые помощники становятся все более актуальными ✓ Как мобильное приложение может сделать работу сотрудников торгового зала более эффективной: опыт 28 торговых сетей РФ и СНГ ✓ Как монетизировать аналитику в компании и превратить данные в деньги 13-00 – 13-10 Использование инструментов ML в современных программах лояльности Спикер - Георгий Подуст, ведущий менеджер по продажам, компания "Лоймакс", Россия Ключевые темы доклада: ✓ Персонализация предложений ✓ Сегментация клиентов ✓ Предсказание оттока клиентов ✓ Рекоменлательные системы 13-15 – 13-25 Большие данные на службе современного Ритейла Спикер – Антон Ватов, Руководитель департамента Большие Данные и Искусственный Интеллект, Awara IT, Казахстан Ключевые темы доклада: ✓ Как данные помогают перейти от статьи затрат к статье дохода? ✓ От чего зависит успех современной Ритейл компании? ✓ Как искусственный интеллект помогает компаниям розничной торговли? 13-30/14-30 Фойе БИЗНЕС-ЛАНЧ Дружественный обед для участников и гостей Конвента Мир торговли. Встреча всех участников на выставке, общение на стендах и в зоне Гипермаркета Мир торговли. **МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЗАКУПОЧНЫЙ ЦЕНТР** 14-30/16-20 Зал Герей Часть 1. Офлайн Хан Сессия двусторонних переговоров в формате ОФЛАЙН Сессия проходит с участием ритейлеров и дистрибуторов за персональными столами переговоров в центральном зале Конвента. 15-30/18-00 КОРПОРАТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ: СОВЕТЫ ДИРЕКТОРОВ КАК ФУНДАМЕНТ СТРАТЕГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РИТЕЙЛА Зал Мария

Дискуссионная панель и обмен практиками для членов совета директоров (акционеров, генеральных директоров, независимых директоров) компаний индустрии розничной торговли и производителей товаров FMCG из Казахстана, России, Узбекистана, Кыргызстана, Беларуси и других стран.

Заседание в закрытом формате. Вход по именным пригласительным.

Практики внедрения корпоративного управления в розничную торговлю и FMCG, как основы долгосрочного устойчивого развития бизнеса и привлечения финансирования. Особенности работы Советов директоров в Средней Азии. Этапы и лучшие практики лидеров. Глобальные тенденции и ключевые вопросы сегодняшней повестки Советов директоров.

Модератор: Виталий Подольский, партнер, Chesterfield Fund, глобальный фонд инвестиций высоких технологий, Великобритания

В диалоге примут члены Советов директоров и собственники ведущих брендов стран Евразии.

7 июня. Второй день.

9-00/10-00	Регистрация участников Конвента Мир торговли. WELCOME COFFEE
Фойе зала Герей-хан	Вход только для зарегистрированных участников.
Тереи-хан	Регистрация должна быть подтверждена Оргкомитетом Конвента Мир торговли.
	Заявку на участие можно заполнить на сайте https://eximexpo.kz/konvent-mir-torgovli/ .
9-00/20-00 Зал Герей Хан	Работа выставки Мир торговли.
10-00/11-20	РЫНОК E-GROCERY. ТРЕНДЫ. ВОЗМОЖНОСТИ. ОПЫТ УЧАСТНИКОВ.
Зал Герей Хан	Пленарная сессия
	Ключевые тренды развития рынка e-grocery в странах Центральной Азии
	• факторы роста ближайших лет
	• бизнес-модели
	Лидеры отрасли, инвестиции и быстрый рост
	• стратегии и конкурентные преимущества игроков
	• уникальные партнерские предложения
	Логистика, издержки
	• Трансформация потребительских привычек и предпочтений
	 Цифровизация бизнес-процессов и использование AI
	Модератор: Иван Федяков, основатель и генеральный директор INFOLine, Россия
	Приглашены к диалогу:
	 Ильшат Хаметов, генеральный директор, Uzum Market, Узбекистан Даниэль Ким, директор, Airba Fresh, Казахстан
	 Куаныш Аблаев, CEO Choco Ryadom, Казахстан Валерия Рекша, генеральный директор онлайн-супермаркета Arbuz.kz, Казахстан
11–30/12-50 Зал Герей Хан	ОБЩЕСТВЕННОЕ ПИТАНИЕ В СТРАНАХ ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ: ВОЗМОЖНОСТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Пленарная сессия

Динамика общественного питания стран Центральной Азии. Сетевые форматы и перспективы ведущих игроков. Тренды отрасли в 2024 г. в странах Центральной Азии.

В ходе сессии будет представлен специальный доклад от ГК INFOLine о состоянии рынка общественного питания ЦА и Кавказа.

Модераторы: Иван Федяков, основатель и директор агентства INFOLine, Россия

Приглашены к диалогу:

- Екатерина Панова, директор по развитию, Собіх в России и СНГ
- Олеся Кущенкова, директор по маркетингу КД "Куликовский", сеть «Куликовский», Кыргызстан, Казахстан и Россия
- Дмитрий Ступин, CEO Dodo Pizza, Казахстан
- Тамара Шайдулина, директор по маркетингу Dodo Pizza, Казахстан
- Андрей Ковакин, коммерческий директор Uzum Tezkor, Узбекистан

13-00/14-00 Фойе

БИЗНЕС-ЛАНЧ

Дружественный обед для участников и гостей Конвента Мир торговли. Встреча всех участников на выставке, общение на стендах и в зоне Гипермаркета Мир торговли.

14-00 / 15-00 Зал Герей Хан

ЗАЩИТА ОБЪЕКТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ В РИТЕЙЛЕ

Сессия вопросов и ответов

Участники Конвента задают важные вопросы об охране интеллектуальной собственности в сфере розничной торговли. Представители Министерства торговли и интеграции РК и АО «Центр развития торговой политики QazTrade» расскажут о стратегиях защиты товарных знаков, авторских прав, патентов и других объектов интеллектуальной собственности. Ключевые темы включают в себя защиту бренда, противодействие подделкам, юридические аспекты и инновационные подходы к защите прав интеллектуальной собственности.

Приглашены к диалогу:

- ✓ Асет Айтбаев, управляющий директор департамента торговли Национальной палаты предпринимателей РК "Атамекен", Казахстан
- ✓ Марина Сиротина, заместитель Директора Департамента по правам интеллектуальной собственности Министерства юстиции РК
- ✓ Зауре Орынбекова, директор филиала Qazpatent, Казахстан

Модератор: Андрей Калмыков, управляющий Trade Help, автор успешных технологических ритейл-концепций Лента С&С РФ, Магнум С&С РК, Globus КР, более 1000 проектов за 26 лет. Автор методик Ритейл-Аналитики.

15-10/16-10 Зал Герей Хан

ПАРТНЕРСТВО РИТЕЙЛЕРОВ И ПОСТАВЩИКОВ. КАК СДЕЛАТЬ СОТРУДНИЧЕСТВО ЭФФЕКТИВНЕЕ ДЛЯ ВСЕХ?

Дискуссионная панель

Лучшие практики взаимодействия производителей и ритейлеров, которые привели к росту продаж для производителей и росту доходности категорий для ритейлера. Примеры сотрудничества в части управления контрактами, та самая практическая ценность, ожидаемая участниками нашего Конвента.

Сотрудничество в формировании сбалансированных матриц, согласования инструментов продвижения, ценообразования, оптимизации цепочек поставок — это далеко не все

инструменты, которые найдут своё отражение в совместных выступлениях производителя и ритейлера. Модератор: Сергей Леонов, сооснователь, СЕО/ СРО Альянса региональных ритейлеров, Россия Приглашены к диалогу со стороны производителя: Анна Щетинкина, менеджер категорийных проектов по региону Кавказа, кондитерская категория, Mars Kazakhstan Леонид Вагнер, Category leadership manager Kazakhstan, Mars Kazakhstan Свой вывод об эффективности сотрудничества с производителем со стороны ритейлера представит: Tatia Kalatozishvili, менеджер департамента коммерческого мерчендайзинга, Carrefour Georgia, Грузия 16-20/17-20 РЫНОК ҒМСС ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ. ДИАЛОГ РИТЕЙЛЕРОВ, ДИСТРИБУТОРОВ Зал Герей И ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ Хан Дискуссионная панель Какой реальный спрос у сетей Центральной Азии, и на продукцию производителей каких стран? Что необходимо предпринять сейчас производителю, чтобы занять позиции лидера на рынке ЦА? Особенности сосуществования национальных и иностранных производителей в ритейле ЦА. Различие в стоимости отечественных товаров (продукции) в сравнении с конкурентами из стран Евразии с учетом услуг логистики. Продуманное управление ассортиментом сегодня – буквально вопрос выживания. Самая важная задача для компании любого размера – определить драйверы роста в товарных группах и сделать на них акцент. Как оценить существующий ассортимент, какие есть показатели эффективности? Какой должна быть ассортиментная стратегия в кризис? И как прогнозировать спрос в период нестабильности? **Модератор:** Андрей Калмыков, управляющий Trade Help, автор успешных технологических ритейл-концепций Лента С&С РФ, Магнум С&С РК, Globus КР, более 1000 проектов за 26 лет. Автор методик Ритейл-Аналитики. Приглашены к диалогу: Руслан Соловьев, коммерческий директор, торговая сеть «Градусы», Россия Андрей Подданец, основатель, собственник, торговая сеть INMART, Казахстан Абдулазиз Эрметов, генеральный директор, Lemonadoff Food, Казахстан Диас Касымов, генеральный директор, компания «РАД Дистрибьюция», Казахстан МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЗАКУПОЧНЫЙ ЦЕНТР 17-30/19-30 Зал Герей Часть 2. Онлайн Хан Сессия двусторонних переговоров в формате ОНЛАЙН Сессия проходит с участием ритейлеров, дистрибуторов за их персональными столами переговоров в застроенной зоне для онлайн-формата в Закупочном центре Мир торговли 19-30 **EURASIAN SUPPLIERS AWARDS 2024** Зал Герей Хан Официальная церемония награждения Премии. Чествование лучших поставщиков Евразии. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЙ КОКТЕЙЛЬ Доброе завершение переговоров всех участников Конвента Мир торговли.

8 июня. Третий день.

ЭКСКУРСИЯ В ТОРГОВУЮ СЕТЬ г. АЛМАТЫ

8 июня традиционно состоится экскурсия в розничную сеть Magnum Cash&Carry в молле Aport East города Алматы. Руководитель и представители ритейлера встречают участников Конвента Мир торговли в торговых залах своих магазинов, организовывают персональные встречи с сотрудниками сетей необходимых для поставщиков направлений, отвечают на вопросы и демонстрируют новые решения, внедренные в их бизнес.



Торговая площадь нового концептуального супермаркета Magnum в молле Aport East составляет 2500 кв.м. В магазине расположены около 18 тыс. наименований продукции, расширена фреш-зона, централизованная выпечка изделий из слоеного теста. Продукция цеха доставляется покупателям по всему городу.

В супермаркете работает центральная аллея скидок, где еженедельно выставляются товары с 30-50% скидками.

Это уникальная возможность согласовать на месте сотрудничество с топ-менеджментом ритейла!

ПРОГРАММА ДЛЯ РИТЕЙЛЕРОВ

В один день 2 СЕМИНАРА для ритейлеров (платный вход):

Время семинара: 10-00/19-00

Обед: 13-00/14-00

1. ПОСТРОЕНИЕ СТРУКТУРЫ АССОРТИМЕНТА И ФОРМАТИРОВАНИЕ (5 ЧАСОВ)

- ✓ Товарный классификатор основа для управления категориями (сколько уровней достаточно, на каком уровне формировать ассортимент).
- ✓ Структура ассортимента определение сбалансированного количество SKU через анализ динамик товарных групп, через анализ покупательские предпочтения, через анализ конкурентных предложений.
- ✓ Формирование стратегии структуры ассортимента. Формулирование правил построения ассортимента для каждой товарной группы.
- ✓ Форматирование магазинов и форматирование структуры ассортимента.

2. КОММЕРЧЕСКИЕ ПЕРЕГОВОРЫ С ПРОИЗВОДИТЕЛЯМИ (З ЧАСА)

- ✓ Подготовка к переговорам. Что нужно готовить обязательно.
- ✓ Основные параметры переговоров, выставление целей.
- ✓ Вариативность переговоров с учетом интересов сторон или
- ✓ позиционные переговоры.
- ✓ Важные психологические аспекты ведения переговоров.
- ✓ Практика ведения переговоров на основе интересов сторон.
- ✓ Практика ведения позиционных переговоров, давление и санкции, как инструменты позиционных переговоров.

✓ Медиация как новый опыт ведения сложных переговоров



Спикер семинаров - СЕРГЕЙ ЛЕОНОВ

Сооснователь и генеральный директор Альянса региональных ритейлеров «Франчайзинговая сеть «Хороший Выбор») (2017 по текущее время). Член советов директоров и экспертных советов компаний России, Беларуси (с 2014 по текущее время). Более 30-ти консалтинговых проекта.

Участие в Семинарах платное и по желанию. Для участников Конвента Мир торговли скидка 50%. Для участия в платных семинарах направьте заявку в свободной форме до 28 мая на elena@eximexpo.kz

(!) Конвент Мир торговли - закрытое и коммерческое мероприятие.

Участие в Конвенте платное – для поставщиков. Действуют скидки для постоянных участников.

Участие в Конвенте бесплатное — для ритейлеров, но по предварительной регистрации и подтверждению Оргкомитетом Конвента Мир торговли.

Регистрация всех участников обязательна на сайте Конвента по ссылке

Контакты Оргкомитета Конвента Мир торговли: <u>info@eximexpo.kz</u>

Mob/WhatsApp/Telegram: +7 707 207 7001 или +7 777 125 1111

Haш сайт https://eximexpo.kz/

Отзывы участников https://eximexpo.kz/reviews/

Новости и видео:







